

PREDICTIVO^o

Consultoría y estrategias

Predicciones y estrategias para tu empresa a través de consultorías, mentorías, formaciones y asesoramiento personal. Te anticipas a tus acontecimientos y te asesoramos en tus decisiones.

Formación: El renacer del emprendedor.

Dirigido a: Emprendedores, empresarios, ejecutivos, personas que deseen desarrollar sus proyectos.

Módulo 2: Mi poder para crear relaciones de valor.

Aprenderás a interrelacionarte de forma eficaz con tu entorno, vínculos profesionales e influir positivamente en tus clientes y personas. Aprenderás a potenciar tus capacidades comunicativas de manera estratégica y las aplicarás de manera eficaz.


Tema: Tu red de apoyo.

Objetivo: Lograr que tus contactos sepan referenciarte con los beneficios específicos que das, así se genera claridad y efectividad.

Formador: Leonardo Gamarra - Analista predictivo.

Recomendación: Para desarrollar este cuaderno de trabajo es necesario visualizar el vídeo que corresponde a este tema donde se explica la forma de desarrollar las herramientas.

**Consulta los temas complementarios en nuestro catálogo de 41 herramientas para solucionar tus problemas de emprendimiento, en:

 www.predictivo.es

 [predictivo.es](https://www.instagram.com/predictivo.es)

 [predictivo.es](https://www.facebook.com/predictivo.es)

 [Predictivo. Consultoría y estrategias.](https://www.youtube.com/Predictivo)

Tema 2.7: Tu red de apoyo

Recuerda siempre estas iniciales y palabras durante tu aprendizaje:

P: Problema. **H:** Herramienta. **D:** Desarrollo.

P: Falta de recursos para solucionar problemas varios de tu empresa.

H: Hacer listado de las áreas de tu vida importantes. (Jurídico, fiscal, económico, Psicológico, diversión, amor, salud, ocio, recreación, conocimiento. Etc.).

H: Seleccionar a las personas que conocemos y sectorizarlas en el área donde son más potenciales y aportativos.

D: Buscar a las personas que faltan llenar las demás áreas de tu vida. Y llamar a 2 o 3 personas que ya tenemos y agradecerle por aportarte en el área que le has seleccionado.

Escribir tu listado de antiguos y nuevas personas:

